



7-it eG - Kemnatenstraße 55a - 80639 München

Firmenporträt

7-it Informations-Management & Services eG

Kemnatenstraße 55a
80639 München
www.7-it.de

Tel: (089) 1731 9664
Fax: (089) 1780 9859
E-Mail: info@7-it.de

Vorstand: Horst Härtel (Vorsitz), Philippe Gottheimer
Aufsichtsrat: Rainer Friedl, Michael Gabler, Norbert Pöllmann

Münchner Bank eG, IBAN: DE27 701 900 00 010 264 39 01
BIC: GENODEF1M01 USt-IdNr.: DE 226 900 674
Genossenschaftsregister München, GnR 2520

Die "7-it eG" ist ...

... eine eingetragene Genossenschaft, die im September 2002 von 7 IT-Fachleuten, daher der Name, gegründet wurde. Sie ist bis heute zu einem effizienten Netzwerk von 21 kleinen IT-Unternehmen gewachsen, das seinen Kunden eine breite Palette von Dienstleistungen im Bereich der Informations- und Kommunikationstechnik anbietet.

Zweck der Genossenschaft „7-it eG“ ist die Förderung des Erwerbs und der Wirtschaft der Mitglieder durch gemeinschaftlichen Geschäftsbetrieb (§ 2, Abs. 1 unserer Satzung).

Unsere Mitglieder sind überwiegend IT-Freiberufler (Einzelunternehmen), es gibt unter den Mitgliedern aber auch Personen- und Kapitalgesellschaften (unter anderem 5 GmbHs). Die Mitglieder haben sehr unterschiedliche Arbeits-Schwerpunkte, Branchen-Kenntnisse und Interessen.

Die „7-it eG“ ist rechtlich eine eingetragene Genossenschaft, in der Praxis vor allem ein Netzwerk von IT-Fachleuten, eine "virtuelle" Firma. Wir haben natürlich einen Vorstand und eine Firmen-Adresse, aber momentan keine eigenen Geschäftsräume, keine Sekretärinnen, keine fest angestellten Mitarbeiter. Jeder von uns hat sein eigenes Büro. Für die interne Kommunikation nutzen wir die aktuellen Möglichkeiten der Informations- und Kommunikationstechnik - z. B. das Web-basierte Verwaltungs- und Archiv-System „Projectfacts“ und „TeamViewer“ für die Fernwartung.

Die intensive Nutzung dieser Techniken ermöglicht es auch Personen, die nicht mobil sind und/oder etwas abgelegen wohnen und/oder nicht zu den üblichen Bürozeiten arbeiten können, bei uns intensiv mitzuarbeiten.

Einige Dienstleistungen haben wir komplett ausgelagert (z.B. die Buchhaltung und unser digitales Archiv), andere, wie der Betrieb unseres Web-Servers und unseres E-Mail-Servers, werden von Mitgliedern der 7-it erbracht.

Da wir nicht alle IT-Dienstleistungen selbst erbringen können, haben wir mit einer Reihe anderer IT-Firmen Kooperations-Verträge abgeschlossen.

Genossenschaften

Eine Genossenschaft (oder Kooperative) ist ein Zusammenschluss von natürlichen und juristischen Personen, die sich gemeinsam unternehmerisch betätigen (genossenschaftlicher Geschäftsbetrieb).

Die genossenschaftliche Organisationsform, deren Charakter mit den Prinzipien Mitgliederförderung, Selbsthilfe, Selbstverantwortung und Selbstverwaltung und Identitätsprinzip (Identität von Entscheidungsträgern, Geschäftspartnern und Kapitalgebern) umschrieben werden kann, ist ein Zusammenschluss von Personen, die gleiche oder ähnliche wirtschaftliche, soziale oder kulturelle Interessen gemeinsam verfolgen.

Genossenschaften sind auch Wertegemeinschaften. Im Mittelpunkt stehen die Mitglieder, nicht irgendwelche „Shareholder“ mit dem Wunsch nach kurzfristiger Profit-Maximierung.

Die Genossenschaft bietet ihren Mitgliedern den Rahmen für gemeinsame Aktivitäten oder Auslagerung von übergreifenden Tätigkeiten. Dabei behalten die beteiligten Unternehmer ihre Eigenständigkeit und ihren unternehmerischen Freiraum. Durch die demokratische Verfassung der Genossenschaft aufgrund des Prinzips „ein Mitglied, eine Stimme“ werden die Unternehmer unter dem Dach der Genossenschaft nicht durch feindliche Übernahmen bedroht.

Bei den jährlichen Generalversammlungen entscheiden die Mitglieder - jeder hat nur eine Stimme – grundlegende Fragen, insbesondere über den (finanziellen) Jahresabschluss und die Besetzung des Vorstands und des Aufsichtsrats.

Unsere Grundsätze

In unserem geschäftlichen Verhalten orientieren wir uns an den Prinzipien des „Ehrbaren Kaufmanns“ – siehe unter <http://www.veek-hamburg.de/leitbild-des-ehrbaren-kaufmanns-im-verstaendnis-der-versammlung-eines-ehrbaren-kaufmanns-zu-hamburg-e-v>

Auf unserer Website finden Sie unter <http://www.7-it.de/7it-genossenschaft/grundsaeetze/> noch weitere Informationen zu diesem Thema.

Unsere Vision für die „7-it eG“ ist ...

- ... dass die „7-it eG“ sich als IT-Unternehmen etabliert,
- das fachlich kompetent, zuverlässig, fair und kostengünstig ist,
- den Mitgliedern Aufträge vermittelt und
- den Mitgliedern in geschäftlichen Dingen ein hohes Maß an Freiheit belässt.

Unsere Kunden sind ...

... hauptsächlich kleine und mittelständische Firmen aller Branchen.

Wir sprechen die Sprache des Mittelstandes und kennen dessen Probleme.

Unsere Lösungen sind praxisorientiert und orientieren sich an dem Motto " So viel wie nötig, so wenig wie möglich".

Maximale Sicherheit, hohe System-Verfügbarkeit, einfache Bedienbarkeit, gute Antwortzeiten und Wirtschaftlichkeit sind die Maximen für unsere Lösungen.

Unser Dienstleistungsangebot ...

... erstreckt sich über den kompletten IT-Lebenszyklus und umfasst

- Analyse
- Planung
- Beschaffung bzw. Entwicklung
- Implementierung
- Unterstützung des laufenden Betriebes
- Training

Unsere Geschäftsfelder sind ...

- IT-Organisation
Die 7-it erbringt Dienstleistungen, bei denen es primär um die IT-Strategie / IT-Organisation einer Firma bzw. eines Projektes geht – inklusiv IT-Schulungen.
- IT-Systemtechnik
Die 7-it prüft / begutachtet, installiert und betreut IT-Systeme. Hier geht es um IT-Infrastruktur inklusiv Hosting, Hardware, Netze, Betriebssysteme und Standard-Anwendungs-Software wie Microsoft Office.
- Software-Entwicklung
Die 7-it übernimmt die Neu-Entwicklung und Pflege von individueller Anwendungs-Software - mit unterschiedlichen Entwicklungs-Tools, mit oder ohne Browser-Technik.
- Internet-Auftritte
Die 7-it übernimmt die Neu-Entwicklung und Pflege von Internet-Auftritten – vom Konzept über Web-Design, Entwicklung und SEO (Search Engine Optimization) bis zum Hosting,

Unsere interne Arbeitsweise ...

... ist strikt leistungsorientiert. Ein Entgelt erhält man bei uns nur dann, wenn man eine konkrete Leistung erbracht hat - z. B. im Vertrieb oder bei der IT-Beratung oder dem System-Management.

Zu diesem Zweck haben wir „Rollen“ und interne „Spielregeln“ definiert.

Bei allen Aufträgen gehen 15 % der Einnahmen an die Genossenschaft. Dieser Anteil, der relativ hohe Geschäftsanteil und eine effiziente Organisation ermöglichen es uns, auf Fremdfinanzierung komplett zu verzichten.

Ein gewisses Maß an nicht bezahltem Engagement für die Genossenschaft ist aber dennoch unverzichtbar.

Von elementarer Bedeutung ist aber die Bereitschaft und Fähigkeit zur Kommunikation, insbesondere mit den anderen Mitgliedern und den Kunden.

Am erfolgreichsten ...

... sind wir momentan auf den Gebieten IT-Systemtechnik (Betreuung von PC-Netzen), Software-Entwicklung und Entwicklung von Internet-Auftritten.

Eine wachsende Anzahl kleiner und mittelständischer Firmen hat uns den Aufbau und die Betreuung ihrer PC-Netze übertragen und auch viele Selbständige und Privatpersonen rufen bei uns an, wenn ihr PC oder PC-Netz nicht ordnungsgemäß funktioniert.

In letzter Zeit haben viele Unternehmen ihre Server aus den eigenen Geschäftsräumen verbannt und in ein Rechenzentrum verlagert bzw. auf eigene Server ganz verzichtet.

Mit unseren Kunden haben wir in dieser Hinsicht sehr unterschiedliche Vereinbarungen abgeschlossen. Sie reichen von einer lockeren Vereinbarung, dass wir dann, wenn beim Kunden ein PC-Problem zu lösen ist, beim Kunden vorbei kommen und die Aufgabe lösen (Abrechnung auf Zeit- und Material-Basis) bis hin zum "full service-Vertrag". Im letzteren Fall hat uns der Kunde die volle Verantwortung für den sicheren und performanten Betrieb seiner IT übertragen.

Die Zusammenarbeit mit anderen IT-Fachleuten ...

... ist uns wichtig, wir sind Freunde des "networking" und haben mit einer Reihe anderer IT-Firmen eine allgemeine Kooperations-Vereinbarung abgeschlossen.

Diese Kooperationen haben auch für unsere Kunden einen großen Nutzen: Es gibt immer wieder Situationen, wo auch wir - die Mitglieder der „7-it eG“ - eine Hardware und/oder Software nicht kennen. In diesen Fällen fragen wir bei unseren Kooperations-Partner nach und meistens finden wir jemanden, der das uns unbekannt System kennt.

Neue Mitglieder sind willkommen, ...

... wenn sie zu uns passen - das erproben wir bei gemeinsamen Projekten - und bereit sind, einen Geschäftsanteil (2.500 Euro) zu erwerben.

Bei den meisten Mitgliedern hat sich diese Investition nach kurzer Zeit amortisiert - ganz abgesehen vom sonstigen Nutzen, den sie aus der Mitgliedschaft zogen. Siehe Anhang „Nutzen“.

Das Angebot der „7-it eG“ im Detail:

1. IT-Organisation

- Beratung von Unternehmen zur IT-Strategie und zur Organisation des IT-Betriebs
- Organisations- und Geschäftsprozess-Beratung (Aufbau- und Ablauf-Organisation, Auswahl geeigneter IT-Lösungen)
- Herstellerunabhängige Auswahl geeigneter Anwendungs-Software
- Produktspezifische IT-Beratung (Beispiele: SAP, Navision, Lotus Notes, SAS)
- Coaching von Personen und Teams
- Projektleitung, Projektsupport, Projektcontrolling, Projektorganisation
- Produktschulungen (z. B. Office-Software)
- Allgemeine Unterstützung bei der Einführung von IT-Systemen

2. IT-Systemtechnik

- Überprüfung der IT-Sicherheit
- Überprüfung der IT-Infrastruktur (IT-Checks)
- Installation neuer IT-Systeme
- Durchführung von Systemumstellungen
- Anwendungs- und Systemsupport (z. B. Administration und Wartung von PC-Netzen)

3. Software-Entwicklung

- Entwicklung von Individual-Software
- Daten- und Prozessmodellierung

4. Internet-Auftritte, Internet-Marketing

- Entwicklung von Web-Auftritten
- Suchmaschinen-Optimierung
- Online-Marketing, Online-Kommunikation, Online-Präsentation für Unternehmen

Weitere Infos über uns finden Sie auch unter: www.7-it.de.

Anlage „Nutzen für die Mitglieder der 7-it“

Bei einer Umfrage bei den 7-it-Mitgliedern wurden folgende Punkte genannt:

Nutzen bei Werbung, Marketing und Vertrieb

- Mehr "Masse" bei der Akquisition: Die Mitglieder erhielten Aufträge, an die sie als Einzel-Unternehmer nicht gekommen wären.
- Gegenseitige Unterstützung bei der Akquisition (Beispiele: Gemeinsamer Auftritt bei potentiellen Kunden und bei öffentlichen Veranstaltungen, Vermarktung der Dienstleistung der Partner)
- Vermittlung von Aufträgen an andere Mitglieder oder externe Partner (dadurch Provisionen)
- Gemeinsamer, professioneller Web-Auftritt, der uns schon viele Aufträge brachte
- Präsentation des eigenen Know-hows beim „Forum 7-it“

Nutzen bei der Beschaffung und „Produktion“

- Höhere verfügbare Arbeitskapazitäten
- Einsatz als Team
- Stellvertreter bei Abwesenheit (z. B. bei Urlaub oder im Krankheitsfall)
- Zugriff auf ein breites Spektrum an fachlichem und Branchen-Know-how bei den Mitgliedern, interner Wissens-Transfer, gegenseitige Unterstützung bei technischen Fragen / Problemen
- Verträge mit verschiedenen Lieferanten, dadurch Hersteller-Unabhängigkeit
- Nutzung von Hard- und Software der 7-it (Beispiele: Microsoft „Action Pack“, Software „TeamViewer“, eigene Telefon-Anlage)
- Vorteile beim Einkauf von Hard- und Software, da die 7-it und einige Mitglieder der 7-it bei diversen Herstellern / Lieferanten günstige Konditionen haben
- Sehr günstige Konditionen bei der Betriebs-Haftpflicht
- Günstigere Konditionen, wenn man die Dienstleistung eines anderen Mitglieds benötigt

Nutzen bei der Unternehmens-Kommunikation

- Kontakte zu diversen Berufs- und Interessen-Verbänden
- Zugriff auf ein großes Netzwerk von IT-Fachleuten außerhalb der „7-it eG“

Weitere Vorteile

- Qualitätssicherung durch die „7-it eG“
- Gesprächspartner, wenn man im Home-Office vereinsamt ...